

**Formation de 1 jour,
 soit 7h**
 ■ **Lundi**
30/09/2024

Commercialiser en circuit court.

*Comprendre les évolutions, changements
 Du marché et définir la bonne stratégie
 Commerciale pour mon exploitation.*



Objectifs et contenus De la formation

**Résultat
 satisfaction
 2023 : 93 %.**



**Formatrice responsable du
 stage et intervenante**

Réfléchir aux attentes du marché pour adapter une stratégie commerciale.

- Temps d'inclusion, tour de table : perception du contexte économique instable.
- Pointer les évolutions liées à cette instabilité (crise sanitaire, concurrence mondiale, guerre commerciale, changement climatique, baisse de production, etc...)
- Comprendre pour l'exploitation forces (ressources, opportunités) / faiblesses (menaces, freins).
- Compléter cette analyse par une lecture du contexte pour son système de production et commercialisation.

Identifier les techniques commerciales pour pérenniser mon exploitation.

- Définir des objectifs prioritaires et les techniques commerciales pour y arriver ex : point de vente, fichier client, outil numérique, etc....
- Réfléchir aux ressources et connaître les compétences pour mettre en place ces stratégies.
- Lister des actions à mener à court/moyen terme ; Rapporter à une échelle de temps ; estimer le coût éventuel.
- Présenter au groupe les pistes d'adaptation retenues.
- Évaluation de la formation et tour des intentions sur la suite des projets.

- Marine Justo, animatrice-formatrice, spécialisée en gestions stratégique et d'entreprise.

Méthodes pédagogiques

Apports théoriques de la formatrice appuyés par une recherche de veille sur la méthodologie de plan d'action ; Alternance d'apports théoriques et d'ateliers en binôme pour la mise en pratique ; Temps d'expression individuelle avec écoute du groupe, dans le respect d'un climat de confiance et de bienveillance ; Remise d'un support pédagogique.

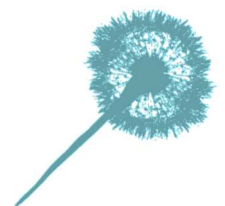
Pré-requis

Aucun

Vite, je m'inscris !

Commercialiser en circuit court

■ AFOCG33 – Bât A – Parc Descartes – 6 av. Descartes – 33370 Artigues-Près-Bordeaux
 Tél 05.56.31.93.10 – www.interafocg.org – courriel : marine.justo@afocg33.fr



■ Nom : Prénom :
 Adresse :
 Téléphone : Courriel :

Mode d'évaluation

En fin de formation : questionnaire de satisfaction et test d'auto-évaluation des acquis, appuyé par un tour de table des participants + évaluation du formateur pour mesurer l'atteinte des acquis par les stagiaires pour chaque objectif pédagogique.

Modalités d'inscription

Inscription possible par retour du bulletin d'inscription par courrier, par mail, par téléphone, ou de visu.

Coût de la formation



Prise en charge pour les agriculteurs (dont cotisants solidaires) du coût de la formation par le VIVEA (fond de formation). Adhésion requise à l'association : voir fiche tarifs de l'association. Autres cas : nous consulter.

Horaires

9h30 – 17h

Lieu

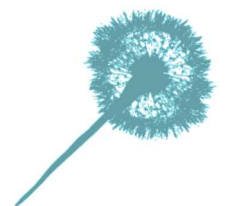
AFOCG33 - Parc Descartes, Bât A, 6 Avenue Descartes 33370 Artigues près Bdx

Pour les personnes en situation de handicap, modalités d'accès aux locaux et/ou d'adaptation de la formation pour faciliter l'accès à ces personnes : nous contacter.

Vite, je m'inscris !

Commercialiser en circuit court

- AFOCG33 – Bât A – Parc Descartes – 6 av. Descartes – 33370 Artigues-Près-Bordeaux
Tél 05.56.31.93.10 – www.interafocg.org – courriel : marine.justo@afocg33.fr



■ Nom.....Prénom :.....
Adresse :.....
Téléphone :..... Courriel :.....